

CURRICULUM VITAE

Ing ALBERTO NEGRO

Nato a Padova il 31 Marzo 1956. Et : 58 anni

Residente a Musile di Piave (VE)

Via Bellini 83/4

Indirizzo di posta elettronica: an_negro@yahoo.it

Stato civile: coniugato dal 1984, con una figlia laureata in

Ingegneria

Servizio militare: assolto nel corpo Paracadutisti, grado di Caporale



Formazione

- 1971-1975 Maturit  Scientifica nel 1975 presso Liceo Scientifico G. Galilei di San Don  di Piave (VE).
- 1976-1983 Frequenza al corso di Laurea in Ingegneria Meccanica presso Universit  degli Studi di Padova
- 1987 Corso della CCIAA di Venezia su: marketing e vendita.
- 1994 Corso Ambrosetti su: gestione del business e delle risorse.
- 1996 Corso Galgano & Associati su: sistema di qualit  ed ISO 9000.

- 2004 Laurea in Ingegneria Meccanica conseguita presso l'Universit  degli Studi di Padova

Altro

- Dal Maggio 2012 Presidente del Consiglio Comunale della propria citt 
- Dal 1993 al 1994 Assessore allo Sport, Cultura e Pubblica Istruzione della propria citt .

Esperienze professionali

Da Febbraio 2014: titolare della BRM, Business Recovery Management: consulente aziendale e Temporary Manager per piccole e medie aziende, per progetti di sviluppo e riorganizzazione della struttura aziendale per situazioni di crisi e passaggi di generazione, strategie di sviluppo in aree extra Italia per le vendite e gli acquisti strategici, fusioni e acquisizioni di rami di aziende, lancio di start up a seguito di crisi aziendale, formazione marketing in B2B market, sviluppo di reti commerciali.

Da Aprile 2012 a Dicembre 2013: Amministratore Unico di Sperotto Rimar Srl (Gruppo Santex).

Sperotto Rimar, società controllata da Santex Holding, è un'azienda storica dell'area nord di Vicenza (50 ml Euro fatturato negli anni '90), nel passato produttrice di macchine tessili per il finissaggio dei tessuti.

Nel 2012 mi era stata affidata, in affiancamento alla Isotex Engineering, per rilanciarla nel come produttore di macchine, rivedere i progetti delle macchine..

Gli obiettivi dati sono stati ampiamente raggiunti e superati solo dopo 18 mesi dalla partenza del progetto, raggiungendo oltre 3 ml di Euro di fatturato (tra macchine e ricambi), riaprendo nuovi mercati tra Europa ed estremo oriente, con una riorganizzazione della rete interna ed esterna di vendita.

Da Settembre 2011 a Dicembre 2013: Direttore Generale e aAmministratore di Isotex Engineering Srl (Gruppo Santex), affittuaria del ramo d'azienda di Isotex Spa in liquidazione.

Nell'estate del 2011, a seguito della decisione del Socio di Isotex Spa di mettere in liquidazione la Società, mi sono mosso per ricercare una soluzione alla continuità aziendale che si è concretizzata con un importante Gruppo Svizzero (Santex Holging) con attività in Svizzera e Cina; il Gruppo è stato controllato da un noto imprenditore della provincia di Vicenza, fino alla morte che l'ha colpito nell'estate del 2012.

L'operazione prevedeva l'affitto d'azienda e il successivo acquisto del ramo d'azienda che si concretizzerà a inizio del 2014, nella combinazione NEWCO ed OLDSCO.

Al termine del secondo esercizio completo, la NEWCO Isotex Engineering Srl si posiziona già ai livelli produttivi dei momenti pre-crisi, riportando soddisfacenti risultati operativi. Il fatturato si attesta oltre i 9 ml di Euro.

L'attività svolta è stata la completa gestione del passaggio tra la Oldco e la Newco, con le necessarie operazioni finanziarie (ricerca nuovi affidamenti con banche), organizzative (riorganizzazione aziendale per riduzione del 20% delle maestranze), strategiche (clienti e fornitori), societarie (partecipazione ad un nuovo gruppo con ricerca di sinergie e nuova gestione della reportistica), etc.

Da Ottobre 2008 a Settembre 2011: presso la Isotex Spa (Gruppo Colombo) con il ruolo di Amministratore Delegato e Direttore Generale.

A seguito della andata in pensione dell'Amministratore storico della Isotex, la famiglia proprietaria della Isotex mi ha richiamato per gestire e rilanciare l'azienda, anche in vista della crisi che l'ha coinvolta in modo molto pesante: nel 2008 il fatturato cala del 60% sul 2007.

Il socio di riferimento, la Famiglia Colombo (presente in 3 generazioni), non segue direttamente la gestione dell'azienda, vivendo a Busto Arsizio e dovendo gestire altre imprese della famiglia.

Dal mio rientro, l'attività si è sviluppata principalmente nel rilancio delle vendite in Estremo Oriente e sud America (abbandonati da anni), controllo di gestione e riduzione dei costi, riorganizzazione e ristrutturazione interna, l'implementazione dell'organizzazione di vendita esterna con nuovi agenti e collaboratori focalizzati.

Per ulteriori informazioni sull'azienda Isotex, vedi più sotto.

Da Novembre 2005 a Settembre 2008: presso la ditta SSM Ag, Horgen– Svizzera- facente parte del Gruppo SCHWEITER TECHNOLOGY di Horgen, Zurigo (CH):

Sales Manager e responsabile di progetti di riorganizzazione e sviluppo

Direttamente coinvolto dal Board aziendale per la riorganizzazione del Sub Continente Indiano, ed il passaggio di una parte della produzione dall'Europa alla Cina, l'acquisizione di un ramo d'azienda per implementare le macchine di processo nella gamma.

Da Novembre 2001 ad Ottobre 2005: presso RITE Spa, Macchine Tessili di Aviano (Pn):

da 11/2001 **Amministratore Delegato e Direttore Generale.**

Storia azienda del Pordenonese per la produzione e vendita di ricambi.

Negli anni si è evoluta con una propria identità produttiva indipendente ed una gamma completa di prodotti nel settore del finissaggio del filato.

Complessivamente sono impiegati circa 50 addetti tra diretti ed indiretti.

L'azienda produce macchine tessili per la lavorazione del filato, con un'organizzazione che comprende oltre 30 collaboratori esterni nelle principali aree nel mondo della produzione tessile.

Da Gennaio 2000 ad Ottobre 2001: presso il Gruppo COLOMBO in ISOTEX Spa di Sandrigo (Vi):

2000-2001 **Direttore Generale** con il ruolo di assistere l'Amministratore Delegato (socio dell'azienda) nell'attività di coordinamento e controllo, con la responsabilità diretta di gestire, coordinare e controllare le seguenti funzioni aziendali: Ufficio tecnico,

Produzione, Acquisti, EDP, Personale, Amministrazione, Finanza e Controllo di Gestione.

Complessivamente ci sono circa 60 collaboratori, tra i quali 2 dirigenti (uno dei quali anche socio dell'azienda).

La società produce impianti custom di spalmatura su carta e tessuti (finta pelle, air-bag, tessuti tecnici, etc), per valori unitari variabili tra i 300.000 ed i 5.000.000 Euro.

**Dall'Aprile 1993 al Dicembre 1999: presso il Gruppo ZOPPAS INDUSTRIES – IRCA Spa
Div. RICA, Vittorio Veneto (Tv):**

1993-1999 **Direttore della Unità di Business SISTEMI & COMPONENTI RISCALDANTI**
per uso industriale, con responsabilità complessiva di oltre 27 milioni di Euro di fatturato, prodotti negli stabilimenti in Italia, Francia e Germania.
L'Unità di Business è stata costituita dalla fusione delle due Unità di Business Sistemi Riscaldanti e Componenti per Applicazioni Industriali.
Prodotti: sistemi riscaldanti elettrici e resistenze per uso industriale.
Circa 50 collaboratori impiegati ed oltre 300 diretti.

**Dal 1985 al 1993: presso la SOCOM Sas: azienda commerciale e di servizi per automezzi ed
attrezzature speciali per l'edilizia**

Agente con responsabilità commerciale e servizio post-vendita.

Prodotti: macchine per la produzione del calcestruzzo, attrezzature per l'edilizia, carrellini trasporto merce, sistemi di sollevamento per autocarri.

**Dal 1979 al 1985: presso C.O.C. Srl: Società per la produzione e la vendita di macchine ed
attrezzature per l'edilizia**

Responsabile stabilimento

Mercati serviti: Italia, Spagna, Francia, Medio Oriente.

Lingue straniere

Inglese: parlato e scritto. Soggiorno con corsi in U.K. per complessivi 5 mesi, tra il 1974 e 75.

Francese: parlato autodidatta

Tedesco: allo stadio iniziale; corsi nel 1996 e nel 97, aggiornamenti nel 2006-2008.

Altre informazioni

Computer Literacy: Windows Professional, Word per Windows, Excel, Power Point.

Patente nautica per barca a motore entro le 12 miglia.

Diploma di Sommelier Aderente.

Disponibile a viaggi e trasferimenti anche frequenti in Italia ed all'estero.

Interessi-hobbies

Interessi: libri di letteratura americana e filosofie orientali, libri di formazione professionale, autoproduzione di programmi su base Excel per la gestione ed il controllo dell'attività professionale, fotografia.

Hobbies: tennis, sci invernale ed acquatico, musica, automobilismo

In fede

Ing. Alberto Negro

Si autorizza il trattamento dei dati personali, sia in forma cartacea che informatica, per le finalità di ricerca e selezione del personale, ai sensi del D.Lgs 30 giugno 2003 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

In fede

Ing Alberto Negro